

MITARBEITER/IN IM BEREICH EVENTMANAGEMENT – SALES MANAGEMENT (M/W/D)



Vollzeit



Berufserfahrene



Ab sofort

Ergreife deine Chance, werde Mitglied unserer rot-weißen Fußballfamilie und trage als Teil des Teams hinter dem Team zum Erfolg des 1. FSV Mainz 05 bei. Wir sind seit vielen Jahren eine feste Größe im deutschen Profifußball und insbesondere als Aus- und Weiterbildungsverein von Spielern und Trainern anerkannt. Neben der Verbindung zum sportlichen Bereich, unserem Aushängeschild, machen uns die familiäre Arbeitsatmosphäre sowie der stets gelebte Zusammenhalt innerhalb des Vereins zu einem attraktiven Arbeitgeber.

DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH:

- > Aktive Akquise von Neukunden und Ausbau des Bestandskundengeschäfts
- > Weiterentwicklung bestehender Eventpakete und Nutzungskonzepte
- > Verantwortung für die Erreichung definierter Umsatz- und Performance-Ziele
- > Enge Abstimmung mit dem Event- und Hospitality-Team zur reibungslosen Umsetzung der gewonnenen Veranstaltungen
- > Pflege und Ausbau des CRM-Systems zur strukturierten Vertriebsarbeit
- > Teilnahme an Netzwerktreffen, Messen und Branchenveranstaltungen zur Leadgenerierung
- > Enge Zusammenarbeit mit dem Caterer zur Optimierung gemeinsamer Umsätze und Angebote
- > Aufbau strategischer Partnerschaften und Kooperationen mit Unternehmen, Agenturen und Institutionen

DU HAST FOLGENDES PROFIL:

- > Nachweisliche Vertriebserfahrung bevorzugt im Event-, Hotel- oder Dienstleistungsbereich
- > Leidenschaft für Verkauf, Zielorientierung und selbstständiges Arbeiten
- > Unternehmerisches Denken und ein professionelles Auftreten gegenüber Geschäftskunden
- > Gute Marktkennntnisse im Rhein-Main-Gebiet wünschenswert
- > Kreativität bei der Entwicklung neuer Angebote und Vertriebswege
- > Sehr gutes Sprachgefühl und stilsichere Kommunikation in deutscher und englischer Sprache
- > Sicherer Umgang mit digitalen Tools

WIR BIETEN:

- > Abwechslungsreiche Aufgaben in einem hochemotionalen und spannenden Arbeitsumfeld
- > Einen Platz in einem jungen & dynamischen Team
- > Abteilungsübergreifende Einblicke in die Themen Marketing, Service und Vertrieb
- > Kostenlosen Zugang zu allen Heimspielen unserer 05ER und gemeinsamen Events
- > Die Anstellung ist zunächst auf 2 Jahre befristet mit dem klaren Ziel, das Beschäftigungsverhältnis auch darüber hinaus fortzuführen.

INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen. Bitte bewerbe dich über unsere Homepage unter folgendem [Link](#).

