

READY FOR A NEW CHALLENGE? THEN JOIN OUR TEAM!



SPORTTOTAL mit Sitz in Köln sucht zum schnellstmöglichen Zeitpunkt

eine/n

Junior Sales Manager/in (w/m/d)

in Vollzeit, befristet

Du bist ein Verkaufstalent und hast schon erste Erfahrungen im Vertrieb? Du bist zielstrebig und hast Lust auf ein engagiertes und motiviertes Team? Dann suchen wir Dich ab sofort als unseren neuen „Junior Sales Manager/in“. Gemeinsam mit Dir wollen wir unseren Umsatz maximieren, neue Partner gewinnen und vollumfänglich betreuen.

Deine Aufgaben:

- Kaltakquise und Neukundengewinnung für digitale Werbe-, Sponsoring- und Content-Partnerschaften im Online- & TV-Bereich
- Identifizierung, Entwicklung und Abschluss von kundenspezifischen Sponsoring- und Werbepartnerschaften für das gesamte SPORTTOTAL Portfolio
- Erstellung von monatlichen Reportings und Forecasts
- Unterstützung im Partner Management und Mitarbeit bei der Sponsoring-Umsetzung
- Unterstützung der Abteilungsleitung im BackOffice
- Sukzessive eigenverantwortliche Übernahme von Projekten, um interne Umsatzziele zu erreichen

Dein Profil:

- Idealerweise hast Du bereits erste Vertriebserfahrung in der Medien-/Digitalbranche
- Die Gier nach Geschäftsabschlüssen und Gewinnen treibt Dich an - Bei einem „Nein“ gibst Du nicht gleich auf!
- Du bist ein Teampayer mit hoher Überzeugungskraft sowie starken Kommunikationsfähigkeiten
- Du besitzt exzellente Kenntnisse in den gängigen Office-Produkten (v.a. Excel & PowerPoint)

Wir bieten:

- Ein spannendes, modernes Unternehmen mit starken Partnern
- Startup-Atmosphäre in einem innovativen Umfeld der Sport- & Medienbranche
- Flexible Arbeitsbedingungen
- Aktive und eigenverantwortliche Mitgestaltung bei der Weiterentwicklung von Prozessen

Interessiert? Dann sende uns Deine aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen, inkl. Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Eintrittstermin, per E-Mail an: karriere@sporttotal.com