

Vacancy Template - Business/Sales Development Representative DACH

Werde der neue [Business/ Sales] Development Representative DACH bei Virtuagym!

Virtuagym wächst weiter und wir suchen Verstärkung für unser Business Development Team! Als Business Development Representative für den deutschen Markt bist du maßgeblich daran beteiligt, die Anzahl der Fitness- und Gesundheitsstudios, die unsere innovative Software nutzen, zu erhöhen. Du sprichst fließend Deutsch und suchst eine neue Herausforderung im Vertrieb? Dann werde Teil unseres Teams und hilf uns, die Welt ein bisschen gesünder und glücklicher zu machen! 🚀

Werde Teil eines leistungsstarken Teams und bewirke etwas!

Wir sind ein leidenschaftliches und motiviertes Team mit einem starken Fokus auf Wachstum und hervorragenden Resultaten. Bei Virtuagym fördern wir eine Hochleistungskultur, die auf Engagement, Eigenverantwortung und beruht. Wenn du ein:e Initiator:in bist, dich gerne Herausforderungen stellst, dich in einem dynamischen, schnelllebigen Umfeld wohlfühlst und du dort weitermachst, wo andere aufhören, könnte dies die perfekte Rolle für dich sein! Dafür bieten wir dir ein Team, in dem du wachsen, dich entwickeln und dein Potenzial voll ausschöpfen kannst.

Wir haben ein wunderschönes Büro im Zentrum von Amsterdam, und auch wenn wir gerne zusammenkommen, um Ideen und Energie auszutauschen, sind wir ein remote-freundliches Unternehmen. Dies ist eine remote und Vollzeitstelle in Deutschland, wo du für unsere globalen Teams arbeiten wirst.

Du suchst einen Einstieg in den Vertrieb mit großem Entwicklungspotenzial?

Diese Position bietet dir die Möglichkeit, deine ersten Schritte im Vertrieb zu machen und dich in einem dynamischen Umfeld weiterzuentwickeln.

Was erwartet dich in dieser Position?

Bist du ein leidenschaftlicher Entdecker neuer Geschäftsmöglichkeiten? Liebst du den Vertrieb und möchtest du Fitness- und Gesundheitsstudios sowie Personal Trainer von Virtuagym begeistern? In dieser abwechslungsreichen und spannenden Rolle bist du dafür verantwortlich, potenzielle Neukunden zu identifizieren und durch gezielte Gespräche deren Interesse an unserer Software zu wecken.

Mit deiner ergebnisorientierten Arbeitsweise und deiner Begeisterung für den Vertrieb planst und strukturierst du deinen Tag selbst. Dein Ziel ist es, neue Fitness- und Gesundheitsstudios zu finden und für eine Demo unserer Software zu gewinnen. Du bearbeitest täglich ca. 50 Kontakte (Accounts/Leads) und führst gezielte Telefonate, um potentielle Kunden zu qualifizieren und wertvolle Geschäftsmöglichkeiten zu generieren.

Anforderungen

- Erfahrung in einer kundenorientierten Position, entweder im Vertrieb, in der Kundenbetreuung
- Kaufmännische, praktische und ergebnisorientierte Persönlichkeit
- Gute schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeit in Deutsch
- Gute schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeit in Englisch
- Menschenkenntnis und Verkaufsaffinität
- Sehr gute Arbeitsmoral und ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein
- Selbständiges und proaktives Arbeiten
- Begeisterungsfähigkeit und Ausdauer

Wichtiger Hinweis: Bitte bewirb dich, wenn du mindestens 75% der Kriterien erfüllst. Bei Virtuagym stellen wir großartige Menschen ein, nicht nur Lebensläufe. Wenn du einige Kriterien nicht erfüllst, aber schnell lernst, würden wir uns freuen, von dir zu hören!

Warum Virtuagym?

-  Remote freundlich: Arbeiten von zu Hause in Deutschland.
-  Urlaub: 25 bezahlte Urlaubstage pro Jahr mit der Möglichkeit, zusätzliche Tage zu kaufen.
-  Ausstattung: Home-Office-Einrichtung und Hardware werden gestellt.
-  Work-Life-Balance: Möglichkeit, bis zu 12 Wochen im Jahr im Ausland zu arbeiten.
-  Coaching: Unbegrenzter Zugang zu On-Demand-Coaching mit Psychologen.
-  Kultur: Flache Hierarchien, viele Entwicklungsmöglichkeiten, internationale Atmosphäre und regelmäßige Events.

Unsere Benefits

-  Vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung.
-  Ein lustiges, gesundes und internationales Arbeitsumfeld mit Kolleg:innen aus über 35 Ländern.
-  Flache Hierarchien, viele Entwicklungsmöglichkeiten – deine Stimme wird gehört.
-  Regelmäßige Virtuagym-Sportevents während des ganzen Jahres.
-  Fantastische Firmenfeiern wie z.B. unser Neujahrsdinner, Sommerausflüge, Skireisen u. v. m.

Über Virtuagym

Virtuagym ist ein innovatives und schnell wachsendes Unternehmen im digitalen Gesundheits- und Fitnessbereich. Wir bieten eine Software-as-a-Service-Lösung und mehrere native Apps für Nutzer:innen weltweit an. Unsere Coaching- und Managementlösungen richten sich an Trainer:innen, Studios, Fitnessclubs und betriebliche Gesundheitsprogramme – mit der Vision, die Welt zu einem gesünderen und glücklicheren Ort zu machen.

Wir sind ein ehrgeiziges, leidenschaftliches und multikulturelles Team, das eine gesündere Welt für alle kreieren möchte. Wir glauben an Teamarbeit, gegenseitige Herausforderungen, Mut und Abenteuerlust, effizientes Arbeiten, gegenseitige Fürsorge und gemeinsam Erfolg. Als

Scale-up-Unternehmen schätzen wir unsere Vielfalt, unseren internationalen Charakter und unsere flachen Hierarchien, die große Freiheit, Eigenverantwortung und echten Einfluss ermöglichen. Unser talentiertes Team von über 175 Mitarbeitern ist an zwei Standorten tätig: Amsterdam, NL, und Medellin, CO.

Jeder Tag bei uns bietet dir die Möglichkeit, deine persönlichen und fachlichen Fähigkeiten weiter zu entwickeln und auf globaler Ebene einen Unterschied zu machen. Bei Virtuagym kann sich jeder weiterentwickeln, egal welchen Hintergrund man mitbringt. Wir sind nicht nur Kollegen, sondern auch Freunde, die sich gegenseitig helfen und unterstützen. Wenn du bei uns anfängst, wirst du Teil eines fröhlichen und energiegeladenen Teams.

Bist du bereit, bei uns zu starten?

Bewirb dich jetzt, indem du auf den Button "Jetzt bewerben" klickst! Wir melden uns innerhalb von 10 Werktagen bei dir.

Fragen? Kontaktiere unser Recruiting-Team unter recruitment@virtuagym.com.

Behalte dein Postfach im Blick, sobald du deine Bewerbung abgeschickt hast (auch den Spam-Ordner, um keine Nachricht zu verpassen).

** Bitte beachte, dass wir bei der Besetzung dieser Stelle nicht mit Dritten zusammenarbeiten. Dritte werden daher gebeten, uns bezüglich dieser Stelle nicht zu kontaktieren.*