



Account Manager im Außendienst (m/w/d) für unser Gebiet Nordost mit der Zuständigkeit für die PLZ-Gebiete 01-06, 10-19 und 39.

Wer sind wir und für was stehen wir?

Wir sind ein inhabergeführtes Unternehmen in einem zukunftssicheren Marktumfeld. Unter der Marke THERA-Trainer entwickeln, produzieren und vertreiben wir mit ca. 130 Mitarbeitenden professionelle Produkte und robotikgestützte Gesamtlösungen für die Bewegungstherapie.

Typische Aufgaben

- Du bist verantwortlich für die nachhaltige Umsatzsteigerung in Deinem Verkaufsgebiet.
- Das vorhandene Netzwerk zu Fachhandels- und Klinikkunden baust Du systematisch aus.
- Du stellst unsere Produkte und Dienstleistungen vor, berätst und verkaufst diese an bestehende und neu akquirierte Kunden.
- Du setzt die vereinbarte Gebietsstrategie konsequent um und entwickelst Ideen, mit denen Du Dein Verkaufsgebiet vorwärtsbringen kannst.
- Mit Deiner sympathischen, zielorientierten und verlässlichen Persönlichkeit sorgst Du für langfristig gute Kundenbeziehungen.
- Du nimmst an Messen und Kongressen teil und organisierst Workshops bei Referenzkunden.
- Du führst neue Produkte und Lösungen in bestehenden und neuen Märkten ein.

Was solltest Du für die Stelle mitbringen?

- Du hast vorzugsweise ein Bachelorstudium mit Schwerpunkt Sportwissenschaften bzw. eine vergleichbare Ausbildung oder Du bist im Bereich Physiotherapie fit und hast Dir relevante kaufmännische Kenntnisse angeeignet.
- Du hast idealerweise Erfahrung im Vertrieb von Medizin- oder Rehaprodukten, vorzugsweise im Außendienst.
- Du bist ein Netzwerker mit Affinität zum beratenden Verkaufen und verfügst über eine große Flexibilität und einen starken Erfolgswillen.
- Umfassende Kenntnisse oder sehr hohes Interesse im medizintechnischen oder therapeutischen Bereich runden Dein Profil ab.
- Du beschreibst Dich als mutig und neugierig, wenn es um Veränderungen und Trends geht.
- Deine Arbeitsweise ist durch einen kommunikativen, zielorientierten Stil geprägt und wird durch eine Hands-on-Mentalität abgerundet.
- Eine hohe Reisebereitschaft ist für Dich selbstverständlich.
- Dein Lebensmittelpunkt ist idealerweise im Vertriebsgebiet, alternativ bringst Du Umzugsbereitschaft mit.

Was tragen wir zu einer erfolgreichen Mitarbeiterstory bei?

- Wir arbeiten Dich gründlich in einem offenen und unterstützenden Team ein.
- Wir sorgen dafür, dass Du persönlich wie fachlich weiterwachsen und Dein Potenzial bei uns entfalten kannst.
- Wir bieten Dir eine Beschäftigung mit robotikgestützter Technologie, die vielen Menschen weltweit Lebensfreude zurückbringt.
- Wir bieten einen sicheren Arbeitsplatz in einer zukunftsorientierten Branche inklusive Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Dein Firmen-KFZ steht mit Privatnutzung zur Verfügung.
- Für Deine Ausrüstung stellen wir moderne Kommunikationsmittel.
- Wir bieten eine überdurchschnittlich gute betriebliche Altersvorsorge.
- Wir bieten eine Mitarbeiterkarte mit monatlich steuerfreiem Sachbezug zur freien Verwendung und diverse andere Mehrwerte.

Wenn Dir der Mix gefällt, dann schicke Deine Bewerbung bitte unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an Petra Bonin (bewerbung@thera-trainer.com).

THERA-Trainer by medica Medizintechnik GmbH
Blumenweg 8 | 88454 Hochdorf



www.thera-trainer.com
bewerbung@thera-trainer.com