

Business Development & Padel-Pioneer (m/w/d) gesucht!

Über uns:

Wir bringen den am schnellsten wachsenden Sport der Welt in Deutschlands Tennishallen: **Padel-Tennis**. Wir helfen Hallenbetreibern, ungenutzte Flächen in hochprofitable Padel-Courts zu verwandeln. Für den Ausbau unseres Netzwerks suchen wir tatkräftige Unterstützung.

Deine Mission:

Du bist unser „Türöffner“. Du kontaktierst Inhaber und Geschäftsführer von Tennishallen und Sportzentren.

- **Kein klassischer Hard-Sell:** Du berätst auf Augenhöhe zu Flächenoptimierung und Umsatzsteigerung.
- **Qualifizierung:** Du prüfst in kurzen Telefonaten, ob die Hallen die technischen Voraussetzungen (z.B. Deckenhöhe) erfüllen.
- **Terminierung:** Du vereinbarst Strategie-Gespräche für unsere Experten.
- **Marktanalyse:** Du recherchierst spannende Standorte und pflegst unser CRM.

Dein Profil:

- Du studierst idealerweise **Sportmanagement, Sportökonomie, BWL** oder hast eine hohe Affinität zum Sport (aktiv im Verein o.ä.).
- Du hast keine Scheu, zum Hörer zu greifen und besitzt eine gewinnende, professionelle Stimme.
- Du kannst komplexe Vorteile (ROI, Flächeneffizienz) einfach und charmant erklären.
- Du arbeitest eigenständig, strukturiert und zuverlässig.

Warum wir?

- **Flexibilität:** Arbeite im Homeoffice bei freier Zeiteinteilung (ideal neben dem Studium).
- **Lerne von Profis:** Du erhältst tiefen Einblick in den Sportmarkt und B2B-Vertrieb.
- **Faire Vergütung:** Fixum (15–18 €/Std.) plus attraktive Erfolgsprämie pro qualifiziertem Termin.
- **Wachstum:** Werde Teil eines jungen Marktes mit enormem Potenzial.

Lust, den Padel-Hype mit uns voranzutreiben?

Schick uns eine kurze Nachricht mit deinem Hintergrund (Lebenslauf oder LinkedIn-Profil) an: info@aka-power.com